



Sans modifier vos habitudes de gestion, la nouvelle génération i7 de logiciels et services vous apporte le meilleur de l'innovation :

- Plus d'intelligence métier, vous prenez des décisions plus efficaces grâce aux enrichissements fonctionnels et à l'accès à vos indicateurs via Excel<sup>®</sup>,
- Plus d'intuition, vous naviguez dans votre solution de façon simple et conviviale,
- Plus d'interaction, vous offrez à vos collaborateurs un accès personnalisé aux informations de gestion.

**Vous changez d'ère en douceur !**



i7  
génération

Services

# Sage 100

# Gestion Commerciale i7

La solution de gestion dédiée aux entreprises du secteur des Services

Sage 100 Gestion Commerciale i7 optimise votre activité de prestataire de services, que vous fassiez du consulting, de la formation, de l'ingénierie, de la location de matériel, du service à la personne. Vous structurez vos prestations (ressources, plannings, facturation...) afin d'améliorer votre efficacité et votre rentabilité. Avec près de 300 tableaux de bord inclus, vous avez une vision précise de votre activité pour développer votre chiffre d'affaires.

## Points clés

### Structurez votre activité de prestation de services

Mettez en place un système de facturation simple et efficace (standard ou par client) : facturations périodiques, critères d'échéance, durée de prestations, honoraires, durée de location... Vous gagnez immédiatement du temps et vous évitez les oublis.

### Optimisez la réalisation de vos Prestations de Services

Gérez facilement la réservation des ressources nécessaires aux prestations : personnel, prestataires, matériel, location... Un assistant vous accompagne et vous permet de créer une facture ou un bon de livraison directement depuis le planning. Vous disposez, en outre, d'une vision instantanée du taux d'occupation de vos ressources.

### Améliorez votre réactivité et votre rentabilité

Standardisez les prestations simples (checklists, plannings...) pour ne rien oublier, ou gérez de véritables projets d'affaires « sur mesure » avec calcul de rentabilité, avancement, facturation intermédiaire, documents techniques... Gérez simplement la flexibilité et les aléas (indisponibilités, priorités clients...) d'un simple clic afin de permuter une ressource, de repositionner une prestation...

### Analysez et pilotez pour prendre les bonnes décisions

Vous analysez votre activité de services : rentabilité par type de clients ou par prestation, occupation des ressources... Vous visualisez les capacités restantes et le montant facturé sur une période ou pour un client. De plus, le pilotage vous permet de réaliser des simulations afin d'analyser l'impact de la vente de nouveaux services ou la souscription de nouveaux contrats sur votre chiffre d'affaires.

## Atouts

- Prise en compte de toutes les spécificités des entreprises de services
- Génération rapide et simple des interventions via l'assistant planning
- Souplesse de facturation : contrats de services, bundles produits et services...
- Contrôle des coûts de personnel et calcul de la rentabilité des prestations par client ou affaire
- Les liens directs avec les outils de bureautiques et de comptabilité
- Edition Pilotée : catalogue de tableaux de bord métier personnalisables en quelques clics
- Avec Etendue, un accès permanent à vos informations (depuis un ordinateur connecté, un Smartphone, une tablette tactile...)